



# Comercio Exterior



# Introducción

El comercio exterior es la actividad más dinámica y cambiante del ámbito bancario.

Principalmente por:

- Cambios en la Normativa Cambiaria
- Cambios en la Normativa Global

Por ejemplo, Ajuste de Carbono en frontera o la exigencia de origen libre de deforestación.

Estos cambios generarán mayores costos de producción al tener que cumplir exigencias de trazabilidad, legalidad y certificaciones.

Dada la complejidad que presenta el mercado global, el Banco Provincia pone a disposición de sus clientes una línea de créditos para certificación de procesos de calidad y sostenibilidad y el Programa Vincular...





# Vincular

Espacio para el desarrollo

Banco Provincia



## Carta Orgánica

*“promoverá la economía nacional  
preferentemente las industrias  
fundamentales de la Provincia”*



**Desarrollo económico y social**



**Internacionalización de las PYMES**



**PYMES Exportadoras de la Región**



+ Productivas  
+ Innovadoras  
+ Sueldos  
+ Empleos  
+ Competitivas = **99%**

## Contexto mundial

Revolución tecnológica

Velocidad de cambios. Vértigo, intensidad

Generación de valor de las empresas = capital intelectual

Cambios de criterios en estrategia empresarial

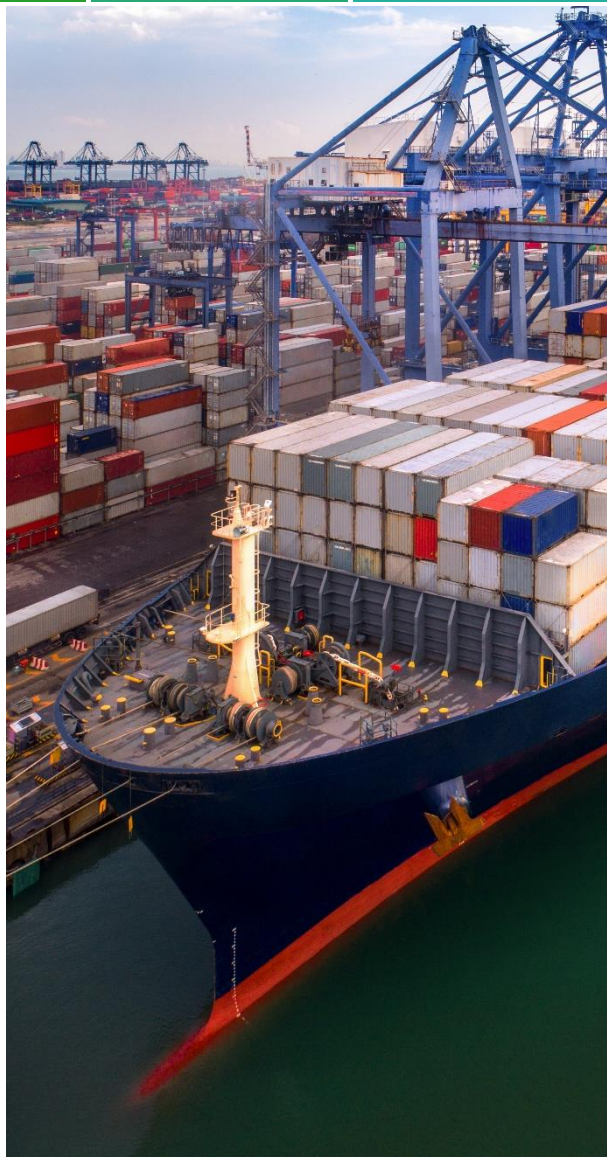
Asociatividad

**Vincular**  
Espacio para el desarrollo

- Inteligencia Comercial
- Nuevos clientes
- Nuevos proveedores
- Capacitaciones
- Rondas de negocios
- Financiamiento

# Programa Vincular

1. Oportunidades Comerciales con Embajadas
2. Taller PYME Productivo 1a Exportación
3. Ronda de Negocios Virtuales
4. Programa Búsquedas de Mercado
5. Programa Compre en la Región





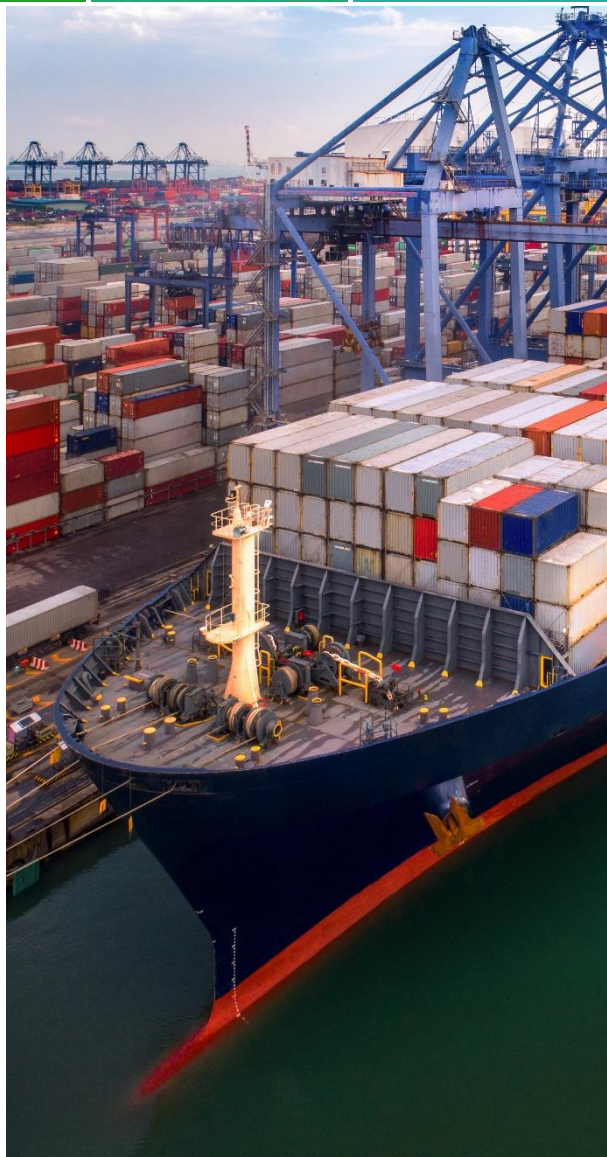


## Oportunidades comerciales con Embajadas

- El ciclo tiene un formato virtual
- Países con potencial comercial
- No nos restringimos a ninguna región en particular
- Exponen Embajadores y agregados comerciales
- El cierre es un networking entre los participantes y los representantes de la embajada
- Es un ciclo abierto, participan empresarios, emprendedores y estudiantes

## Taller PYME Productivo de 1a Exportación

- Empresas que aspiran a exportar o busquen ampliar sus mercados de destino
- Plan exportador diseñado por el Banco
- Flexibilidad de contenidos
- Evento virtual de tres días de dos horas
- Apalancar el crecimiento de sus negocios







## Rondas de Negocios Virtuales

- **Herramienta que promueve la comercialización de bienes**
- **Sin costo para el cliente**
- **Requisitos para participar: Cliente del Banco, exportador, con página web**
- **Permite un mayor alcance en menos tiempo, con el acompañamiento personal del Banco**
- **Reuniones uno a uno que evita intermediarios**
- **Búsqueda de contrapartes por parte de bancos colaboradores, filiales y cámaras**
- **Desarrollamos una metodología de siete pasos para la organización y el éxito de la ronda**



## Programa Búsqueda de Mercados

- Programa destinado a exportadores, clientes del Banco con página web
- Fomentar la ampliación y apertura de mercados
- Mejorar habilidades y condiciones de competitividad
- No va a tener más oportunidades de ganar el mercado el más grande o más fuerte
- Reuniones uno a uno con el acompañamiento del Banco



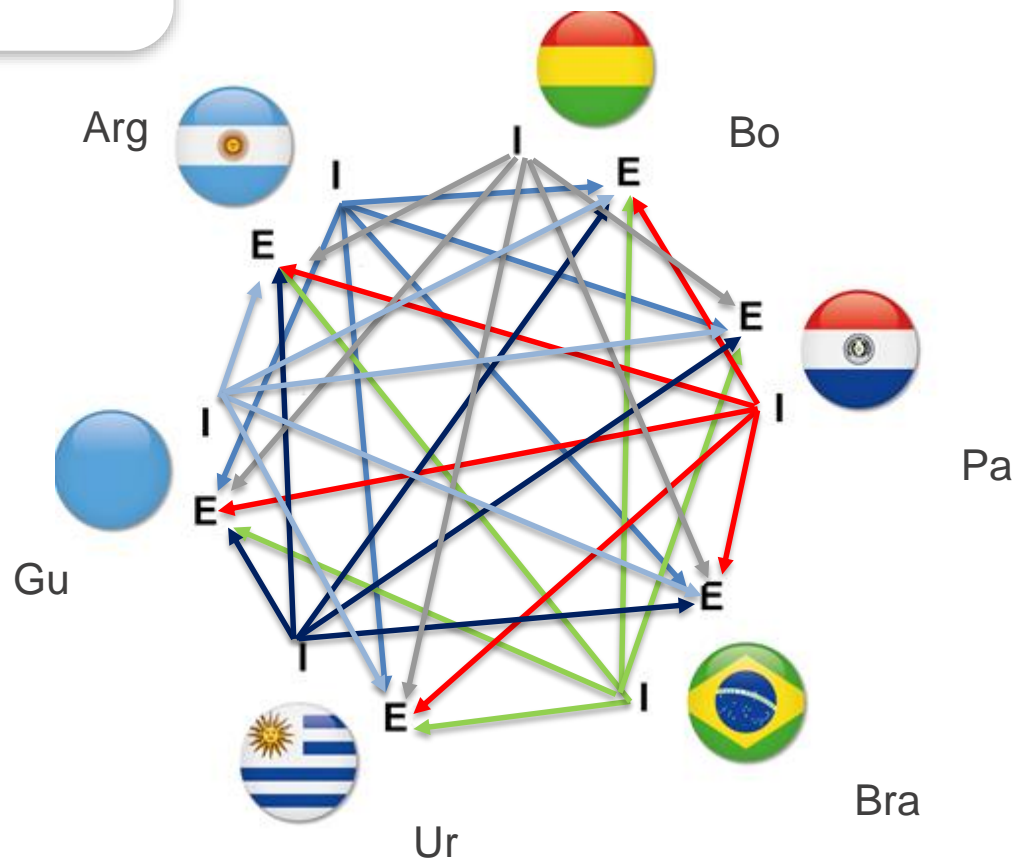


## Programa Compre en la Región

- **Busca proveedores en la Región complementando o sustituyendo importaciones de Oriente**
- **Conecta virtualmente a importador y exportador del exterior para una negociación**
- **Abaratamiento del costo de transporte**
- **Preferencias de arancelamiento**
- **Flexibilidad en los volúmenes de compra**
- **Brinda la posibilidad de encontrar un socio en la Región**
- **Promueve el comercio seguro**



Compre en la región



Red de operaciones

Integración y desarrollo de la región

“En medio de la dificultad, reside la  
oportunidad”

Albert Einstein



Inscripciones: **eventosprocomex@bpba.com.ar**

**¡Muchas gracias!**